

IL MERCATO DEL RISPARMIO

Intesa lancia la sfida alle fintech

Dopo Isybank arriva Direct Advisory, il consulente digitale di Fideuram

■ Creare una banca «in grado di essere essa stessa un operatore fintech». È questa la strada che sta seguendo **Intesa Sanpaolo** per anticipare e rispondere a quelle «minacce» che il sistema bancario si troverà a dover affrontare nei prossimi anni, in seguito all'arrivo di nuovi operatori digitali. A dirlo è il ceo Carlo Messina, evidenziando la metamorfosi «da banca tradizionale a una banca con un forte orientamento verso il fintech». Questo «ci consente di costruire nuove piattaforme e diventare aggressivi nei confronti del mercato», prosegue Messina, per passare alla fase successiva e «conquistare quote», attraverso l'utilizzo della tecnologia e non attraverso acquisizioni. Secondo il manager, la banca «è capace di creare elementi di successo» a partire dal wealth management fino alla gestione delle nuove tecnologie.

In un percorso di trasformazione digitale a supporto dell'operatività bancaria, **Intesa** ha dato vita in 12 mesi a Isybank ed ora aggiunge un altro tassello con l'avvio della consulenza a distanza per gli investitori più digitali e la creazio-

ne della prima rete digitale di private banker. **Fideuram Direct**, la piattaforma dedicata a risparmiatori e trader che vogliono investire da remoto sui mercati finanziari, si potenzia infatti con Direct Advisory, un nuovo servizio di consulenza digitale per gestire gli investimenti, che meglio si adatta a una nuova generazione di risparmiatori con un nuovo approccio alla pianificazione finanziaria.

In questo modo «ampliamo la nostra proposta di consulenza con un servizio complementare e sinergico alle reti tradizionali», spiega l'ad di **Fideuram Ispb**, **Tommaso Corcos**, sottolineando l'ambizione di diventare «leader» anche nell'arena digitale. Tra le peculiarità di Direct Advisory, illustrate dal responsabile Banca Diretta di **Fideuram Ispb**, Luca Bortolan, emergono «l'equilibrio tra esperienza digitale e relazione umana, oltre 50 anni d'esperienza di **Fideuram Ispb** nella gestione degli investimenti e un team di direct banker professionisti, chiamati a costruire e gestire i portafogli di investimento che meglio rispondono ai bisogni della clientela».



INNOVAZIONE
Carlo Messina

ARTICOLO NON CEDIBILE AD ALTRI AD USO ESCLUSIVO DEL CLIENTE CHE LO RICEVE - L.1620 - T.1675

