

Nasce Direct Advisory, con un team di banker che si affianca alla piattaforma per investire

# Fideuram, consulenza digitale

Messina: tecnologia e Ai non rappresentano una minaccia

DI GIOVANNI GALLI

**F**ideuram Direct, la piattaforma digitale per i risparmiatori e i trader che vogliono investire da remoto sui mercati finanziari, viene potenziata con Direct Advisory, il nuovo servizio di consulenza a distanza per gestire gli investimenti che si avvale di un team di direct banker. «Il riposizionamento strategico del nostro gruppo, quasi dieci anni fa, verso le attività di private banking, asset management e insurance ha contribuito in modo decisivo a portarci ai vertici in Europa per solidità, efficienza e redditività», ha sottolineato Carlo Messina, a.d. di Intesa Sanpaolo. «L'ultimo piano di impresa ha avviato numerosi cantieri per l'innovazione: in un mercato in cui la tecnologia sarà sempre un fattore dominante, saremo ancora protagonisti. Digitale e intelligenza artificiale non sono minacce per il mondo bancario e finanziario: sicuramente non lo sono per chi è in grado di gestirle con lungimiranza e costituiscono elementi destinati a costruire il futuro del nostro settore, e non solo, a livello globale».

La soluzione di direct advisory si distingue per l'equilibrio tra l'esperienza digitale e la relazione umana, il catalogo di offerta di Fideuram asset mana-

gement e l'utilizzo della piattaforma Aladdin di BlackRock. A questo si aggiunge la possibilità di dialogare con i clienti a distanza anche attraverso un'app. «Il futuro della consulenza è già qui», ha osservato Tommaso Corcos, a.d. di Fideuram - Intesa Sanpaolo private banking. «L'innovazione tecnologica, infatti, costituisce uno dei fattori qualificanti del nostro piano d'impresa, mentre la creazione della fiducia, attraverso una relazione personale, rappresenta l'elemento distintivo della consulenza finanziaria e patrimoniale. Con Fideuram Direct nasce la prima rete digitale di private banker, rivolta ai clienti che vogliono affidarsi a un interlocutore specializzato, esperto e affidabile, scegliendo di operare attraverso tutti gli strumenti tecnologici. In questo modo ampliamo la nostra proposta di consulenza con un servizio complementare e sinergico alle reti tradizionali, per essere leader anche nell'arena digitale. Vogliamo contribuire, inoltre, alla diffusione dell'educazione finanziaria verso una nuova generazione di clienti e alla nascita di nuove figure professionali, coltivando una nuova generazione di consulenti finanziari con forti attitudini all'innovazione».

— © Riproduzione riservata — ■



Carlo Messina

ARTICOLO NON CEDIBILE AD ALTRI AD USO ESCLUSIVO DEL CLIENTE CHE LO RICEVE - 1852 - L.1747 - T.1746

