

Consulenza digitale per Fideuram Messina: «Avanti con la tecnologia»

Dopo Isybank, **Intesa** potenzia il servizio per i risparmiatori che investono da remoto

di **CAMILLA CONTI**

■ «Andremo a prendere quote di mercato non attraverso acquisizioni, ma con l'uso della tecnologia», ha detto ieri l'amministratore delegato di **Intesa Sanpaolo**, **Carlo Messina**, lanciando il nuovo servizio di consulenza **Fideuram Direct**, al 100% digitale. E lo ha fatto dalla sede di Isybank, la banca digitale del gruppo basata nella Scheggia di vetro, il nuovo grattacielo milanese nel quartiere di Porta Nuova che svetta a due passi dall'altro grattacielo della banca rivale, Unicredit, di piazza Gae Aulenti. «Noi non facciamo chiacchiere sulla tecnologia e il digitale, ma realizzazione le cose. In dodici mesi abbiamo lanciato Isybank, e adesso aggiungiamo un ulteriore tassello del nostro percorso», ha detto **Messina**. «Crediamo che il successo di un'azienda derivi dall'apporto delle persone, ma se le persone si hanno e a loro si garantisce la dignità del lavoro la tecnologia deve essere usata per valorizzare gli esseri umani».

Il banchiere si è dichiarato convinto «che il nostro Paese rimanga forte, solido, con un settore famiglie e imprese tra i più forti d'Europa, anzi direi il più forte d'Europa. Perché se confrontiamo il segmento delle famiglie e quello delle imprese italiane con quelli di altri Paesi, non c'è partita né con la Francia né con la Germania. Abbiamo un punto di attenzione sul debito pub-

blico, ma mi sembra gestito con grande cautela da parte di questo governo», ha aggiunto **Messina**, spiegando che «è indispensabile mantenere rigore sui conti pubblici e accelerare sugli investimenti, che si possono fare anche in tempi molto rapidi». Quanto al contesto macroeconomico, «anche se i tassi di interesse dovessero avere un momento in cui tenderanno a scendere e quindi i margini di interesse delle altre banche tenderanno a ridursi, noi avremo un incremento delle commissioni e sapremo mantenere una fortissima redditività anche in scenari diversi da quelli attuali. La mia visione è che comunque i tassi di interesse resteranno su livelli elevati anche nel corso dei prossimi anni. Probabilmente tenderanno a ridursi nel corso del 2024, ma non in modo così significativo, ma sono convinto che in ogni caso noi in questo ambito manterremo dei tratti di forza distintivi», ha spiegato.

Nel frattempo, **Intesa** ha potenziato **Fideuram Direct**, la piattaforma digitale per i risparmiatori e i trader che vogliono investire da remoto sui mercati finanziari, con **Direct Advisory**, un nuovo servizio di consulenza a distanza per gestire gli investimenti. Tra i punti di forza, sottolineano dal gruppo, c'è il catalogo di offerta di **Fideuram Asset Management**, l'offerta dei prodotti dei migliori asset manager internazionali, l'utilizzo della

piattaforma **Aladdin**, tra le più sofisticate nella costruzione guidata di portafogli e nella gestione del rischio. Inoltre il servizio impiegherà soluzioni per dialogare con i clienti a distanza, compresa la nuova app «Welcome+», e un team di direct banker, chiamati a costruire e gestire i portafogli d'investimento.

Tommaso Corcos, amministratore delegato di **Fideuram - Intesa Sanpaolo Private Banking** ha sottolineato che «è arrivato il momento in cui i portafogli bilanciati, i cosiddetti portafogli di asset allocation, tornino di moda. Avere una parte di obbligazionario ma anche una di azionario ti aiuta ad avere un portafoglio intelligente dal punto di vista rischio-rendimento. Va bene il Btp, compriamoli, però facciamo nell'ambito di un servizio di consulenza che dà la possibilità di diversificare. È vero che il Btp è un investimento sicuro, però si porta dietro della volatilità. In un mondo di consulenza l'investimento sull'obbligazionario viene compensato con l'azionario», ha aggiunto **Corcos**.

© RIPRODUZIONE RISERVATA



MANAGER Carlo Messina

ARTICOLO NON CEDIBILE AD ALTRI AD USO ESCLUSIVO DEL CLIENTE CHE LO RICEVE - 1852 - L.1721 - T.1739



Superficie 36 %